



“

Escogimos Habiteo primero porque es una empresa innovadora en nuestro sector de actividad y también por su profesionalismo y la disponibilidad de sus interlocutores.

”



Fabrice CHARDIN

Presidente de Lotihome



Utilizó Habiteo para el programa "Ô Cœur de Ville" en Fonsorbes



¿Para responder a qué necesidades, usted decidió utilizar los servicios de Habiteo?

Deseábamos **mejorar nuestro enfoque hacia el producto** y utilizar las nuevas tecnologías para **volver nuestros proyectos más reales, tanto para los compradores como para nuestros asesores comerciales.**

¿Por qué escogieron Habiteo por encima de otras empresas?

De una parte, porque **es una empresa innovadora en nuestro sector de actividad** y también por su **profesionalismo y la disponibilidad de sus interlocutores, equipos comerciales y técnicos.**

¿Cuál fue el uso?

Nosotros no vendemos solamente a clientes locales, por lo cual esta solución nos permitió **valorizar nuestro programa y mostrar una imagen concreta del proyecto.**

Para ustedes, ¿cuál ha sido el valor agregado?

Para nosotros fue **la imagen del proyecto y la confianza de los clientes y de nuestros asesores.**



¿Un comentario de conclusión?

Estamos convencidos de que **estas nuevas tecnologías van a revolucionar nuestro trabajo!** De hecho, en este momento en el cual la internet es la herramienta de información principal de nuestros futuros compradores y que la compra sobre plano podrá volverse realidad, **estas herramientas permitirán mejorar la relación con el cliente,** con un enfoque concreto de los proyectos e incluso, tal vez permitiéndonos **presentar anteproyectos a los funcionarios de nuestra comunidad.**

¡Síguenos!



[HTTPS://HABITEO.COM](https://habiteo.com)