



“

Nous avons choisi Habiteo d'une part car la société est novatrice sur notre segment d'activité, d'autre part pour son professionnalisme et la disponibilité des intervenants.

”



## Fabrice CHARDIN

Président de Lotihome



A utilisé Habiteo pour le programme "Ô Cœur de Ville" à Fonsorbes



### Pour répondre à quels besoins avez-vous fait appel aux services d'Habiteo ?

Nous avons souhaité **améliorer notre approche produit** et utiliser les nouvelles technologies pour **rendre nos projets plus concrets, aussi bien pour les acquéreurs que pour nos conseillers.**

### Pourquoi avez-vous choisi Habiteo plutôt qu'un autre prestataire ?

D'une part car **la société est novatrice sur notre segment d'activité**, d'autre part pour **le professionnalisme et la disponibilité des intervenants, équipes commerciales et techniques.**

### Quel usage en avez-vous fait ?

Nous ne vendons pas uniquement à des acquéreurs locaux, cette solution nous a donc permis de **mettre en valeur notre programme** et de **donner une image concrète du projet.**

### Quelle a été la valeur ajoutée pour vous ?

La valeur ajoutée a été **l'image du projet** et **la confiance des acquéreurs et de nos conseillers.**



### Un commentaire de conclusion ?

Nous sommes persuadés que **ces nouvelles technologies vont révolutionner notre métier !**

En effet, à l'heure où internet est l'outil d'information principal de tout futur acquéreur et que l'acquisition sur plan va pouvoir devenir réalité, **ces outils permettront d'améliorer la relation client**, par une approche concrète des projets, et pourquoi pas nous permettre de **présenter les avant-projets aux élus.**

*Suivez-nous!*



[HTTPS://HABITEO.COM](https://habiteo.com)